

Questions

1. เป้ารายได้ปีนี้โตเท่าไร และแนวโน้มผลดำเนินงานไตรมาส 2/2565 เป็นอย่างไรบ้าง ?

ตอบ เป้าหมายรายได้ปี 2565 แบบรายธุรกิจ (ดังแสดงตามรูปด้านล่าง) ซึ่งคาดว่ารายได้รวมทั้งปีจะเติบโต +8-10% YoY สำหรับแนวโน้มผลการดำเนินงานไตรมาส 2/2565 แบบรายธุรกิจ มีดังนี้

- Distribution : ยอดขายไตรมาส 2 จะต่ำที่สุดเมื่อเทียบกับไตรมาสอื่นๆ แต่ทั้งนี้ยอดขายทั้งปีคาดว่าจะยังเป็นไปตามเป้าเติบโต +12-20% YoY ที่วางไว้
- Telecom : มีทิศทางเป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้
- Engineering : คาดจะรับรู้รายได้จาก Backlog ณ 31 มี.ค. 2565 ประมาณ 40% และส่วนที่เหลืออีก 60% จะทยอยรับรู้ในปี 2565 ทั้งหมด



2. จาก DE ที่กลับสู่สภาวะปกติ ที่บริหารมีมุมมองว่าบริษัทจะกลับมาจ่ายปันผลได้สูงเหมือนในอดีตได้ในปีนี้ และปีต่อไปหรือไม่ ?

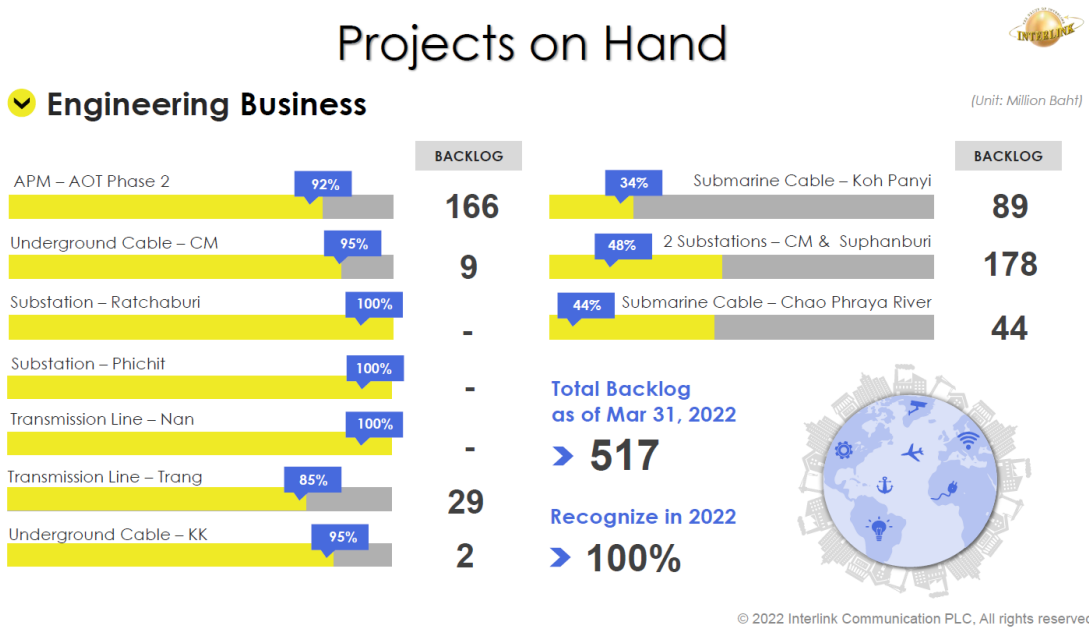
ตอบ บริษัทฯ มีความตั้งใจผลักดันให้หุ้น ILINK เป็น Value Stock และมั่นใจว่าบริษัทฯ จะสามารถจ่ายเงินปันผลในอัตราที่สูงต่อเนื่องในอนาคต

3. มีแผนจะนำบริษัทลูกเข้าตลาดอีกไหม ?

ตอบ มีแผนที่จะนำบริษัท อินเทอร์เน็ต เพาเวอร์ แอนด์ เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (IPOWER) เข้าตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ภายใน 2-3 ปีข้างหน้า

4. บริษัทตั้งเป้าหมายรายได้ปี 65 ไว้เติบโตเท่าไร และจะได้รับปัจจัยหนุนจากอะไรบ้าง ?
- ตอบ** เป้าหมายรายได้ปี 2565 ตามคำตอบในข้อ 1 โดยมีปัจจัยสนับสนุนมาจากการเปลี่ยนผ่านของเทคโนโลยีสมัยใหม่ และตลาดด้าน ICT ที่เติบโตอย่างรวดเร็ว

5. ปัจจุบัน Backlog มีมูลค่าทั้งหมดเท่าไร จะรับรู้รายได้ในปีนี้เท่าไร และเตรียมประมูลงานใหม่ๆ อะไรบ้าง มูลค่าเท่าไร ?
- ตอบ** ธุรกิจ EPC มี Backlog ณ 31 มี.ค. 2565 จำนวน 517 ล้านบาท (ดังแสดงตามรูปด้านล่าง) โดยจะรับรู้ทั้งหมดในปี 2565 นี้ สำหรับงานประมูลใหม่ๆ ที่บริษัทฯ ได้เข้าร่วม ได้แก่ งานเคเบิลใต้น้ำเกาะเต่ามูลค่ากว่า 1,700 ล้านบาท และงานก่อสร้างสถานีไฟฟ้า จ. ปราจีนบุรี มูลค่ากว่า 300 ล้านบาท โดยบริษัทฯ มีนโยบายรับงานโครงการที่มีความเชี่ยวชาญและมีกำไรเท่านั้น



6. การปรับราคาสินค้าครั้งล่าสุดปรับไปเมื่อไร และหากจะมีการปรับราคาครั้งถัดไปจะเป็นช่วงไหนของปี ?
- ตอบ** บริษัทฯ ปรับราคาสินค้าล่าสุดไปเมื่อเดือน ธ.ค. 2564 ที่ผ่านมา โดยแต่ละปี จะมีการทบทวน/ปรับราคาจำนวน 2 ครั้ง คือ ช่วงกลางปี (ประมาณเดือน มิ.ย.-ก.ค.) และปลายปี (ประมาณเดือน ธ.ค.)
7. ปกติช่วง High season ของธุรกิจ engineering และ installation ของ ITEL จะอยู่ใน Q ไหนของปี ?
- ตอบ** การรับรู้รายได้ของงาน Engineering และงานรับเหมาของ ITEL จะเป็นไปตามขั้นความสำเร็จของงาน (Percentage of completion) ของแต่ละโครงการ โดยไม่สามารถระบุช่วงเวลา Low/High Season เป็นรูปแบบได้
8. แผนการลงทุนในปีนี้มีอะไรบ้าง มูลค่าการลงทุนเท่าไร ?
- ตอบ** บริษัทฯ มีแผนลงทุนก่อสร้างเพื่อขยายคลังสินค้า โดยมีงบลงทุนประมาณ 100 ล้านบาท

9. ปี 2022 เรามีเป้ารายได้ EPC - power เท่าไร ?

ตอบ ในปี 2565 นี้ บริษัทฯ คาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้จากธุรกิจ Engineering ได้มากกว่า 1,000 ล้านบาท

10. Profit margin ของงานประเภท submarine cable เทียบกับงาน engineering ปกติเป็นอย่างไร ?

ตอบ งาน Submarine Cable มีอัตรากำไรขั้นต้นเป็นเลขสองหลัก ซึ่งสูงกว่างานโครงการอื่นๆ ของธุรกิจ Engineering เช่น Transmission Line, Substation เป็นต้น

11. งานเกาะสมุย หาก ILINK ชนะคดี จะมีความเสี่ยงเรื่องต้นทุนก่อสร้างที่สูงขึ้นไหม ? เพราะราคาที่ Bid ไปเป็นต้นทุนเมื่อหลายปีก่อน ?

ตอบ บริษัทฯ มองว่าไม่มีประเด็นในกรณีดังกล่าว เนื่องจากบริษัทฯ ได้ดำเนินการเรียกร้องค่าเสียหายทั้งหมดจากต้นทุนที่เพิ่มขึ้น

12. ราคาวัตถุดิบที่เพิ่มขึ้นในตลาดโลก มีผลกระทบต่อกำไรของบริษัทหรือไม่ อย่างไร?

ตอบ บริษัทฯ มีการบริหารจัดการเรื่องราคาขายของสินค้า โดยจะมีการปรับราคาขายตามสภาวะการณ์นั้นๆ

13. ถ้าเป็นการเติบโตรวมของ ILINK เราจะมีกำไรเติบโตเท่าไรในแง่ของรายได้ และ อัตรากำไรสุทธิ ?

ตอบ ปี 2565 นี้ คาดรายได้รวมเติบโต +8-10% yoy และกำไรสุทธิเติบโตไม่ต่ำกว่า 10% yoy

14. รบกวนท่านผู้บริหารช่วยบอกความมั่นใจที่จะสามารถทำได้ตามเป้าทั้งรายได้และกำไรในปีนี้อย่างไร ได้ชี้แจง ว่ามั่นใจมากแค่ไหนประมาณกี่%

ตอบ บริษัทฯ มีความมั่นใจ 100% ที่จะสามารถบรรลุเป้าหมายทั้งรายได้และกำไรในปีนี้อย่างเต็มที่