

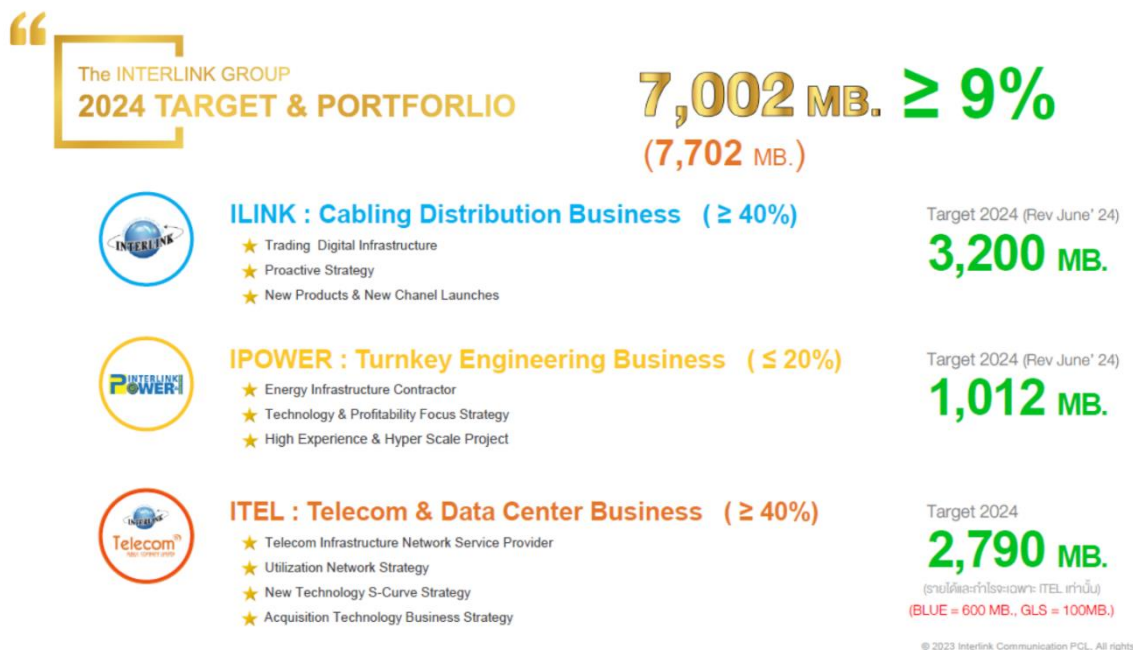
**Questions**

1. ตลาด solar cable การแข่งขันเป็นอย่างไรบ้าง และถ้าเทียบ GPM กับสาย LAN เป็นอย่างไรบ้าง?

**ตอบ** Lan Cable มีสัดส่วนยอดขายอยู่ที่ประมาณ 45% และ Solar Cable สัดส่วนยอดขายอยู่ที่ประมาณ 20% โดย Solar cable มีอัตราการเพิ่มขึ้นประมาณ 40%

2. ขอให้ท่านช่วยให้คำนิยามของกลุ่ม ILINK ว่าเป็นธุรกิจ DISTRIBUTION หรือธุรกิจรับเหมา เพราะเห็นว่าผ่านมาท่านได้ให้ข้อมูลงานรับเหมา ขอมุมมองเพิ่มเติมครับ?

**ตอบ** ธุรกิจหลักของ ILINK คือธุรกิจ Cabling Distribution โดยมีสัดส่วนรายได้มากกว่าหรือเท่ากับ 40% ของรายได้รวม ในส่วนของ Turnkey Engineering Business มีสัดส่วนรายได้น้อยกว่าหรือเท่ากับ 20% ของรายได้รวม



3. ลูกหนี้คือใครจะได้เงินแน่นอนใหม่ + งานใหญ่สายได้น้ำที่ได้แล้วแต่รอเซ็นมีโอกาสโดนยกเลิกไหมครับ?

**ตอบ**

1. ลูกหนี้การค้าค้างนาน มาจากธุรกิจวิศวกรรม และธุรกิจโทรคมนาคม ซึ่งเป็นของหน่วยงานรัฐวิสาหกิจ ซึ่งบริษัทจะได้รับเงินตามกระบวนการขั้นตอนของหน่วยงานข้างต้น
2. โครงการ Submarine cable เกาะสมุย บริษัทฯ เป็นผู้ผ่านคุณสมบัติ และมีราคาต่ำสุด โดยปัจจุบันบริษัทได้ออกหนังสือเร่งรัดไปแล้ว

4. ลูกที่ค้างชำระเกิน3เดือน จะมีวิธีการจัดการอย่างไรให้ลดลง และลูกหนี้กลุ่มนี้ตั้งสำรองไปเท่าไรแล้ว?

**ตอบ** ลูกหนี้ค้างชำระเกิน 3 เดือน ที่มาจากธุรกิจวิศวกรรม และธุรกิจโทรคมนาคม ส่วนใหญ่เป็นของหน่วยงานรัฐวิสาหกิจ โดยลูกหนี้กลุ่มนี้ไม่มีการตั้งสำรอง(ECL)

ลูกหนี้ค้างชำระเกิน 3 เดือน ที่มาจากธุรกิจจัดจำหน่าย มีการตั้งสำรอง(ECL) ตามนโยบายทางบัญชี โดยประมาณ 4% ของลูกหนี้การค้าธุรกิจจัดจำหน่าย

5. ลูกหนี้ที่ค้างชำระทางบริษัทคิดดอกเบี้ยในการค้างชำระเกินกำหนดหรือไม่และคิดอัตราดอกเบี้ยเท่าใด?

**ตอบ** บริษัทมีการคิดดอกเบี้ยลูกค้าที่ค้างชำระเกินกำหนด แล้วแต่กรณี ยกเว้น ลูกหนี้หน่วยงานรัฐวิสาหกิจ

6. เดือน ก.ค. ส.ค. มีเก็บลูกหนี้ค้างชำระก้อนใหญ่ได้บ้างหรือไม่ ( รู้สึกว่า บริษัท กำลังเผชิญกับภาวะวิกฤต)?

**ตอบ** ลูกหนี้การค้า ตามคำตอบข้อ 3 คาดว่าจะได้รับชำระในไตรมาส 4/2567

7. ค่าเงินบาทเริ่มแข็งค่าจะช่วยให้บริษัทมี GP% เพิ่มได้ที่เปอร์เซนต์ ครับ?

**ตอบ** การที่ค่าเงินบาทแข็งค่าขึ้น เป็นผลบวกกับธุรกิจจัดจำหน่าย

8. ปี 2567 Ilink ยังคงเป้าเติบโตต่อเนื่องไปพร้อมกับเงินปันผลที่สูงขึ้นใช้ไหมครับ?

**ตอบ** ใช่ครับ

9. ผ่านมาเกือบ 8 เดือนแล้วเป้าหมาย Distribution ยอดขาย 3,200 ล้านบาทและ GP ไม่น้อยกว่า 26.12% จะสามารถทำได้ดีกว่าเป้าไหมครับ?

ตอบ เป้าหมายยอดขาย 3,200 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 9% ยังสามารถทำได้ตามเป้าหมาย

10. ผู้บริหารมีแผนแยกธุรกิจ EPC เข้าจดทะเบียนใหม่ จะได้แยกงานก่อสร้าง EPC ออก เพราะมีการเกี่ยวข้องกับหลายส่วนมีสัญญาณที่ทำให้เบิกไม่ได้ ทำให้คาดการณ์เป้ามูลค่ายาก ผู้บริหารจะได้มุ่งมั่นส่วนงาน Distribution สร้าง Brand Ilink No1 ให้เติบโตในไทยและขยายไปยังต่างประเทศต่อเนื่องและยั่งยืน ตลาดอาจจะมองเห็นเข้าใจ Ilink ได้ชัดเจนครับ?

ตอบ บริษัทยังไม่มีแผนแยกธุรกิจ EPC เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์

11. งานเกาะเต่าแล้วเสร็จส่งมอบ ได้รับการตรวจรับเรียบร้อยแล้วใช่ไหมครับ?

ตอบ ปัจจุบันโครงการ Submarine เกาะเต่า ทำงานเสร็จเรียบร้อยแล้ว อยู่ระหว่างติดตามและนัดตรวจรับ

12. ILINK มีเงินสดมาก ผู้บริหารมีแผนซื้อหุ้นคืนเพื่อบริหารการเงินไหมครับ ราคาตลาดปัจจุบันไม่สะท้อนในสิ่งที่ผู้บริหารสร้าง Ilink ขึ้นมาครับ?

ตอบ ยังไม่มีแผนซื้อหุ้นคืน

13. ค่าเงินบาทที่แข็งขึ้นอย่างรวดเร็ว มีผลต่อบริษัทอย่างไรบ้างครับ?

ตอบ การที่ค่าเงินบาทแข็งค่าขึ้น เป็นผลบวกกับธุรกิจจัดจำหน่าย

14. บริษัทมีสภาพคล่องส่วนเกินพอที่จะซื้อหุ้นคืนเหมือนบริษัทอื่นมั้ยครับ เพราะหุ้นเราถูกมาก ๆ แล้ว?

ตอบ ยังไม่มีแผนซื้อหุ้นคืน

15. งานเคเบิลใต้น้ำที่เลื่อนมาเรื่อย ๆ ยังคาดว่าจะได้ซักกี่ % ครับ อยากให้ช่วยเล่าปัญหาให้ฟังหน่อยครับ?

ตอบ โครงการ Submarine cable เกาะสมุย บริษัทฯ เป็นผู้ผ่านคุณสมบัติ และมีราคาต่ำสุด โดยปัจจุบันบริษัทได้ออกหนังสือเร่งรัดไปแล้ว